ECONOMÍA CIRCULAR

Ecocitex

Del residuo textil a una prueba de negocio.

La oferta de hilados existe. La demanda de un nuevo kit debe probarse. Este estudio conecta evidencia pública, restricciones del material y una decisión de validación.

CONTENIDO

02 Resumen ejecutivo
03 Método y evidencia
04 Negocio y canales
05 Catálogo técnico
06 Precio y rendimiento
07 Costos y brechas
08 Hipótesis y riesgos
09 Prueba y decisión
10 Fuentes del caso
11 Método y contexto

Fuentes web: 01-10-2026. Entrevista histórica: 28-07-2022.
Ecocitex no es cliente ni socio de Primer Paso. El kit es una propuesta propia, sin compras ni resultados de validación registrados.

Fuentes: [6] The World Around · [1] Ecocitex · [4] Ecocitex

02 / ESTUDIO DE CASO

La decisión es aprender antes de escalar.

Análisis real del texto de una entrevista pública a Rosario Hevia, fundadora de Ecocitex. Gemini trabajó con subtítulos automáticos del video de 2022 y fichas web consultadas el 01-10-2026; no analizó las imágenes ni realizó entrevistas a clientes. Este documento separa el caso documentado de una prueba propuesta por Primer Paso. Ecocitex no es cliente ni socio del programa.

Conclusión ejecutiva

Avanzar a una prueba pequeña con contenido y costos definidos. La evidencia pública permite preparar un experimento; todavía no acredita compradores para el kit ni justifica ampliar su producción.

Evidencia	Lectura	Decisión práctica
Hilados y servicios publicados	Hay proveedores y ofertas concretas. La oferta no demuestra demanda para el kit.	Elegir un patrón y comprobar la compatibilidad del material.
Precio, peso y metraje verificables	Cambian promoción, grosor y rendimiento. No hay sustitución técnica automática.	Comparar fichas y tejer una muestra antes de elegir.
Guía y kit aún por validar	Su valor adicional es una hipótesis de Primer Paso.	Observar uso y respuesta a una oferta concreta.

Lectura editorial: observar una elección, el uso de la guía y una respuesta al precio antes de considerar producción. La popularidad del tema circular no reemplaza esa evidencia.

Fuentes: [6] The World Around · [1] Ecocitex · [2] Ecocitex · [3] Revesderecho · [4] Ecocitex

03 / ESTUDIO DE CASO

Una revisión documental con límites explícitos.

Corpus del caso: siete fuentes en total, un video histórico y seis páginas web. Las tres referencias metodológicas se presentan por separado; no son nuevas observaciones de compradores.

Entrada	Qué aporta	Qué no acredita
Video de 2022	Relato de Rosario Hevia, revisado mediante subtítulos automáticos.	Operación actual, demanda del kit o medición independiente de impacto.
Web al 01-10-2026	Precios exhibidos, características y servicios publicados.	Ventas, costos internos, disponibilidad futura o mercado total.
Gemini + edición	Análisis inicial del texto y de fuentes suministradas. Ampliación editorial posterior.	No se analizaron audio ni fotogramas. Revisión humana del análisis: pendiente.

Origen y propuesta de valor declarados

Rosario Hevia explica en el video de 2022 cómo una necesidad familiar llevó a crear Travieso y cómo la ropa en mal estado abrió otro problema: qué hacer con ella. Ecocitex incorpora clasificación, reutilización y reciclaje a hilado. Esta historia muestra una oportunidad nacida de observar un proceso existente; no implica que otro equipo necesite instalar una fábrica. Declaraciones del video, no una medición independiente de impacto. Momentos del video: 00:36 (origen), 05:58 (clasificación), 09:05 (circularidad). [6]

Tres momentos para contrastar el relato

00:36

Origen

Rosario explica el origen de Travieso a partir de vestir a sus hijos de forma sustentable.

05:58

Proceso

Distingue ropa reutilizable, textiles para hilado y otros materiales para relleno.

09:05

Propuesta

Describe el ciclo ropa, hilado, prenda y retorno a reciclaje. Es una afirmación del video.

Secuencia sin escala de tiempo. Cada ancla lleva al video de origen. Son declaraciones del caso, no medidas de impacto ni resultados de nuestra prueba. Esta edición añade notas editoriales de Codex y cálculos descriptivos; no corresponde a una nueva ejecución de Gemini.

Fuentes: [6] The World Around · [7] Ecocitex · [M1] Ellen MacArthur Foundation · [M2] CEPAL · [M3] Ministerio del Medio Ambiente de Chile

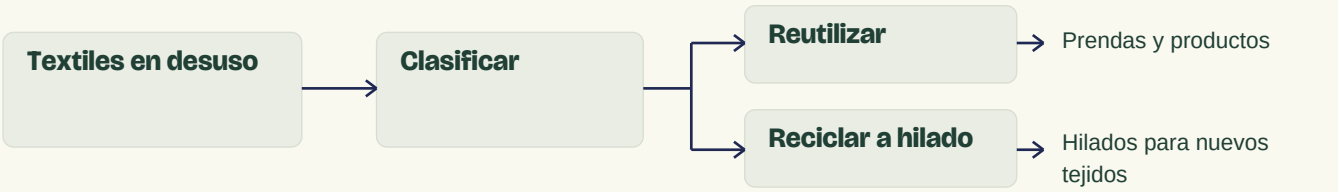
04 / ESTUDIO DE CASO

Separar el flujo del material del flujo comercial.

Clientes y canales

El video describe recepción de textiles y transformación en nuevos materiales. La oferta web consultada el 01-10-2026 agrega dos canales concretos: venta minorista de hilados y servicios a empresas, incluidos uniformes, productos a medida y educación ambiental. Separar quién entrega el residuo de quién paga por el producto evita asumir que ambos son el mismo cliente. Las páginas verifican la oferta publicada; no revelan ventas, margen ni tamaño del mercado. [6, 1, 2, 4]

RECORRIDO DEL MATERIAL



RELACIÓN COMERCIAL / QUIÉN PAGA



Esquema propio de funciones, sin cantidades ni anchos proporcionales. Resume declaraciones del video y oferta oficial; no representa flujos de masa medidos.

Oferta publicada	Canal	Límite para el prototipo
Hilados	Venta minorista en fichas web.	Un insumo disponible no valida el valor de la guía propia.
Servicios empresariales	Gestión textil, productos a medida y educación ambiental.	Sin tarifa pública. Es otro contexto de compra, no el mismo mensaje del kit.
Kit de Primer Paso	Oferta individual a potenciales compradores, por preparar.	Es una propuesta sin vínculo comercial con Ecocitex.

Interpretación editorial: proveedor, usuario y comprador del kit son papeles distintos. Registrar quién eligió y quién usó la guía; pueden coincidir o diferir. Los servicios empresariales de Ecocitex no prueban que su mensaje o precio sirvan para este prototipo.

Fuentes: [6] The World Around · [7] Ecocitex · [4] Ecocitex · [1] Ecocitex · [2] Ecocitex · [3] Revesderecho

05 / ESTUDIO DE CASO

Tres fichas. Tres materiales que deben probarse.

Mercado y alternativas

Precios de catálogo observados el 01-10-2026 en CLP: Ecocitex Rústica, 2.290 por 100 g / 100 m; Vanguardia, 2.990 por 100 g / 200 m. Sus fichas indican impuestos incluidos y envío aparte. Revesderecho Cotton Mid, 1.845 promocional y 3.690 habitual, por aproximadamente 100 g / 155 m. Cotton Mid declara algodón reciclado de residuos de fabricación; Ecocitex usa ropa recuperada y no publica porcentajes de fibras en estas fichas. Cambian origen, grosor y rendimiento: no son sustitutos técnicos automáticos. El precio promocional puede cambiar y no se confirmó el despacho de Cotton Mid. [1, 2, 3, 4, 7]

Dato / unidad	Rústica	Vanguardia	Cotton Mid
Precio observado (CLP)	$2.290	$2.990	$1.845 promocional
Precio habitual	$2.290	$2.990	$3.690
Peso por ovillo	100 g	100 g	~100 g
Metraje por ovillo	100 m	200 m	~155 m
Categoría publicada	Bulky / Abultado	Ligero / Worsted	3 / Ligero
Crochet / palillos	7-9 / 6-8 mm	4-5 / 3-5 mm	4.5-6 / 4.5-6 mm
Origen declarado	Ropa recolectada y reciclada en Chile.	Ropa recolectada y reciclada en Chile, seleccionada por color.	Excedentes y remanentes de algodón de fábricas textiles.
Composición	Porcentajes no publicados	Porcentajes no publicados	100% algodón reciclado
Impuestos / envío	Impuestos incluidos; envío al pagar	Impuestos incluidos; envío al pagar	Impuestos y despacho no confirmados

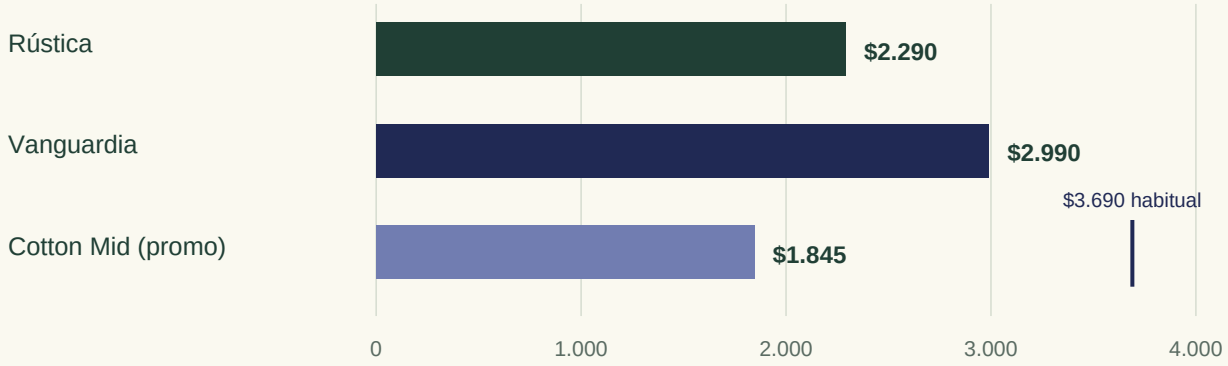
El nombre comercial lana no implica 100% lana. Ecocitex no publica porcentajes de fibras en las fichas consultadas. Peso y metraje de Cotton Mid son aproximados. Verificar patrón, composición, grosor y tensión con una muestra.

Fuentes: [1] Ecocitex · [2] Ecocitex · [3] Revesderecho · [4] Ecocitex · [7] Ecocitex

06 / ESTUDIO DE CASO

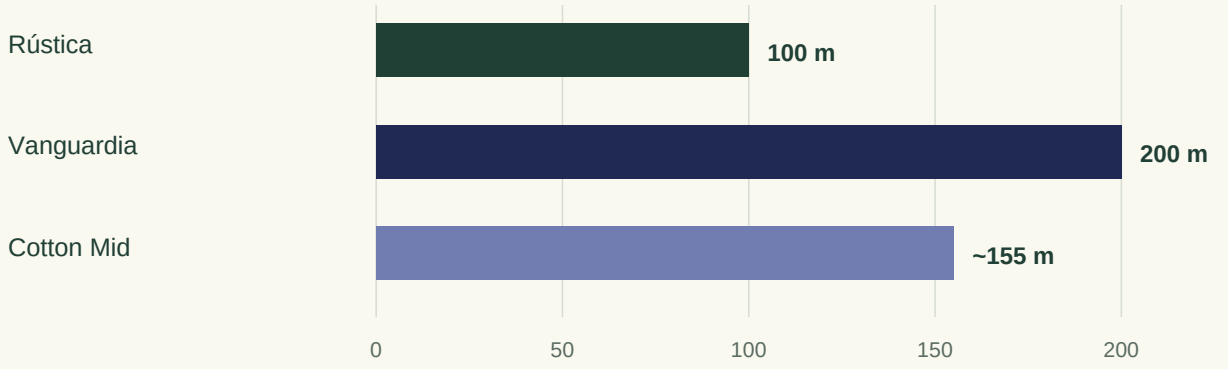
El precio necesita una unidad y una condición.

Figura 1 · Precio por ovillo, CLP



Corte: 01-10-2026. Base cero. Cada ficha corresponde a 100 g; Cotton Mid indica peso aproximado. La marca de $3.690 es su precio habitual, no otro producto.

Figura 2 · Metros por ovillo



Cálculo descriptivo	Rústica	Vanguardia	Cotton Mid
CLP por 100 m	$2.290	$1.495	~$1.190
Con precio habitual	$2.290	$1.495	~$2.381

Cálculo propio: precio CLP / metros publicados × 100, redondeado al peso. No incluye despacho y no mide calidad, facilidad de uso ni costo de una pieza terminada. Una menor cifra no convierte estos hilados en sustitutos técnicos.

Interpretación editorial: el patrón y una muestra deben determinar qué material sirve. Más metros por ovillo describen rendimiento, pero no prueban que el tejido resultante cumpla la misma función.

Fuentes: [1] Ecocitex · [2] Ecocitex · [3] Revesderecho

07 / ESTUDIO DE CASO

El hilado es una referencia. El costo total sigue abierto.

Supuestos económicos

Para un prototipo con un ovillo Rústica, 2.290 CLP es únicamente la referencia del hilado, no el costo total del kit. Faltan guía, empaque, herramientas si se incluyen, despacho y tiempo de preparación. Registrar comprobantes y minutos antes de fijar un precio final. Comparar la respuesta a una oferta concreta aporta más evidencia que preguntar cuánto gusta la idea. No se calcula margen ni se proyectan ingresos sin esos datos. La referencia de Sercotec aporta un método de costeo, no un precio recomendado. [5, 1, 2]

Componente	Estado	Registro necesario
Un ovillo Rústica	$2.290 CLP: precio minorista de referencia, impuestos incluidos; envío aparte.	Comprobante y cantidad realmente utilizada.
Guía propia	Costo pendiente.	Diseño inicial y minutos de preparación por kit, separados.
Empaque y herramientas	Contenido y costo pendientes.	Lista de lo incluido y comprobantes.
Preparación y entrega	Tiempo y despacho pendientes.	Minutos por actividad y costo según destino.
Otros costos aplicables	Por identificar.	Registrar solo obligaciones y gastos comprobados.

Fórmula de trabajo

Costo del kit = material utilizado + guía + empaque + herramientas incluidas + preparación + entrega + otros costos comprobados. La suma aún no puede cerrarse; no es un precio de venta.

Propuesta de registro económico: separar el desarrollo inicial de la guía de las tareas repetidas en cada kit. Conservar comprobantes y minutos por actividad. Sin costos completos no corresponde calcular margen, punto de equilibrio ni proyecciones de ingresos.

Fuentes: [5] Sercotec · [1] Ecocitex · [2] Ecocitex

08 / ESTUDIO DE CASO

Convertir cada brecha en una prueba observable.

Riesgos y datos faltantes

El video es de 2022 y sus cantidades históricas no describen la operación actual. Los subtítulos son automáticos y contienen errores de nombres; no se midieron audio, imágenes ni emisiones. Para el prototipo faltan rendimiento del patrón, horas reales, costos completos y respuesta de compradores. La presencia de ofertas de hilado reciclado no prueba demanda para nuestro kit. Conviene probar instrucciones con una persona principiante y ajustar contenido antes de ampliar la producción. [6, 1, 2, 4]

Qué falta comprobar

- Si posibles compradores pagarán por el kit propuesto.

- Cuánto material, tiempo y dinero necesita un kit completo.

- Si una persona principiante puede seguir la guía sin ayuda.

- Qué composición y grosor sirven mejor para el patrón elegido.

Hipótesis / riesgo	Evidencia necesaria	Siguiente acción
La guía aporta valor	Dónde una persona principiante se detiene y qué ayuda necesita.	Observar un intento con la guía, sin corregirla durante el primer uso.
El material sirve al patrón	Muestra tejida, consumo y comportamiento del material.	Comprobar grosor, tensión y composición con proveedor y muestra.
La oferta merece una compra	Respuesta a contenido y precio concretos; acción posterior.	Presentarla individualmente a cinco potenciales compradores.
El costo está completo	Gastos y minutos por actividad.	Separar desarrollo inicial de preparación repetida por kit.

HIPÓTESIS DE PRIMER PASO

La guía es una hipótesis de valor

Comprar un ovillo no resuelve por sí solo la elección de un patrón ni la dificultad de seguirlo. El kit podría reunir material compatible, instrucciones propias y una pieza sencilla. Este beneficio aún debe comprobarse: una persona principiante debe intentar usar la guía y señalar dónde se detiene. La historia del material puede apoyar la propuesta, pero no sustituye una experiencia clara ni una razón concreta para pagar.

Fuentes: [6] The World Around · [1] Ecocitex · [2] Ecocitex · [3] Revesderecho · [4] Ecocitex

09 / ESTUDIO DE CASO

Una prueba pequeña debe cambiar una decisión.

Experimento

Propuesta original de Primer Paso inspirada en el caso, sin vínculo comercial con Ecocitex: preparar un prototipo de kit de tejido circular con un ovillo y una guía propia. Presentarlo individualmente a cinco posibles compradores con contenido y precio definidos por el equipo. Cinco es el alcance propuesto de una prueba pequeña; no son ventas observadas ni una muestra representativa. Registrar respuestas, dificultades, tiempo y gastos para decidir si continuar, ajustar o abandonar. No se ha comprado material ni ejecutado esta prueba. [5, 1]

Probar un kit de tejido circular

Preparar un prototipo con un ovillo y una guía propia. Definir contenido y precio después de registrar los costos. Presentarlo a cinco posibles compradores y anotar su respuesta a la oferta, las dudas y si logran seguir las instrucciones. Pedir permiso antes de compartir respuestas con el equipo. Es una propuesta: no se han registrado compras ni resultados de validación.

Resultado esperado

Respuestas a una oferta concreta, tiempo y costos registrados para continuar, ajustar o abandonar.

Antes de comenzar	Durante la prueba	Decisión posterior
Contenido, precio, responsable y fecha acordados. Definir qué evidencia cambiaría la decisión.	Registrar experiencia previa, alternativa, dudas, uso de la guía y acción posterior, con consentimiento.	Continuar con señales concretas; ajustar una barrera corregible; descartar con razones documentadas.

Responsable: Por definir · Fecha: Fecha por acordar

Alcance propuesto: cinco personas. Es una prueba exploratoria, sin resultados registrados ni muestra representativa. No permite estimar una conversión del mercado ni probar rentabilidad.

Fuentes: [1] Ecocitex · [5] Sercotec

10 / ESTUDIO DE CASO

Fuentes del caso y condiciones de lectura.

Siete fuentes: un video histórico y seis páginas web. Cada título es un enlace a la fuente original. Consulta web: 01-10-2026; precios, promociones y disponibilidad pueden cambiar.

[1] Ovillo Rústica

Consulta: 01-10-2026 · Fuente del caso [1]

La ficha no especifica porcentajes de fibras; no se debe interpretar el nombre comercial lana como 100% lana.

[2] Ovillo Vanguardia

Consulta: 01-10-2026 · Fuente del caso [2]

La ficha no especifica porcentajes de fibras.

[3] Cotton Mid

Consulta: 01-10-2026 · Fuente del caso [3]

Precio promocional observado el día de consulta. No se aplicaron descuentos bancarios ni cupones.

[4] Servicios para Empresas

Consulta: 01-10-2026 · Fuente del caso [4]

No publica una tarifa para estos servicios. Su oferta no prueba demanda ni ventas del kit propuesto.

[5] Definición de precios: análisis de costos, estrategia y rentabilidad

Consulta: 01-10-2026 · Fuente del caso [5]

Se usa como referencia de contenidos. No se afirma disponibilidad actual del curso ni una tarifa no comprobada.

[6] Ecocitex: the Chilean Company Shredding Fast Fashion · The World Around

Consulta: 01-10-2026 · Fuente del caso [6]

Entrevista de 28-07-2022. Declaraciones históricas y subtítulos automáticos; no se analizaron imágenes ni se verificó el impacto ambiental.

[7] Ecocitex · Cómo reciclamos

Consulta: 01-10-2026 · Fuente del caso [7]

La página oficial actual describe acopio, clasificación, reutilización, productos y reciclaje a hilado. Son afirmaciones del proveedor; No se ha validado un nuevo kit.

Fuentes: [1] Ecocitex · [2] Ecocitex · [3] Revesderecho · [4] Ecocitex · [5] Sercotec · [6] The World Around · [7] Ecocitex

11 / ESTUDIO DE CASO

Referencias de método. Alcance de las conclusiones.

Estudio exploratorio de un caso público y propuesta de validación. Las siete fuentes del caso comprenden un video histórico y seis páginas web. Las tres referencias siguientes orientan el método y el contexto; no añaden mediciones de clientes, ventas ni impacto del prototipo.

[M1] A New Textiles Economy: Redesigning Fashion's Future

Ellen MacArthur Foundation · 2017 · Figuras 3 y 5, pp. 20 y 23; apéndice B.1, pp. 122-125

Separar el recorrido del material de la creación de valor y documentar unidades, fuentes y supuestos de los cálculos. Marco global e histórico. Sus cifras no estiman la demanda del kit ni su impacto ambiental. Diagramas propios; no se reproducen sus figuras.

[M2] Panorama de las hojas de ruta de economía circular en América Latina y el Caribe

CEPAL · 2022 · Metodología y cuadro 2, p. 23; límites, pp. 32-34

Explicitar el corpus de una revisión documental y clasificar los hallazgos antes de convertirlos en recomendaciones. Estudio de políticas regionales. Se utiliza como referencia de método; no valida el negocio ni representa una encuesta de compradores.

[M3] Estrategia de Economía Circular para Textiles al 2040

Ministerio del Medio Ambiente de Chile · 2025 · Ciclo de vida y jerarquía, p. 8; brechas de información, p. 10; indicadores, p. 20

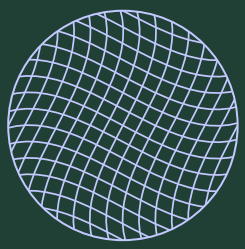
Ubicar la recuperación de materiales dentro del ciclo textil y distinguir indicadores, metas y resultados observados. Contexto nacional. Sus metas no son resultados del kit y los registros fragmentados no permiten calcular aquí un mercado objetivo.

Cómo usar el estudio

Use las fichas para elegir una muestra, el registro económico para definir una oferta y el experimento para revisar la decisión. Ninguna cifra de estos marcos se usa como demanda, impacto o resultado del kit.

Fuentes: [M1] Ellen MacArthur Foundation · [M2] CEPAL · [M3] Ministerio del Medio Ambiente de Chile

Oferta de prueba.



Propuesta de Primer Paso · Por validar

Propuesta de Primer Paso · Por validar. Un kit de tejido circular inspirado en el caso Ecocitex; no es una oferta comercial de Ecocitex.

01 Kit de tejido circular

Proponemos probar un ovillo de material reciclado junto a una guía de tejido propia de Primer Paso para una pieza sencilla. El diseño de la pieza y el contenido de la guía están por definir y validar.

02 Qué incluye

El prototipo propuesto reuniría un ovillo y una guía propia. Tipo de material, cantidad, herramientas necesarias, abastecimiento y entrega: por completar antes de ofrecerlo.

03 Mensaje para revisar

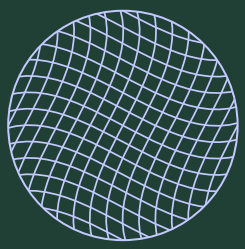
Estamos preparando un kit de prueba para tejer una pieza sencilla con material reciclado y una guía propia. ¿Te interesaría revisar el prototipo? Acordaremos contenido, precio y entrega antes de una eventual compra.

Tu próximo paso

Preparar la guía propia y el prototipo; validar contenido, costos y precio antes de ofrecerlo. Este documento no publica ni envía la oferta.

Antes de compartir: contenido, precio y entrega

Presupuesto del kit.



Propuesta de Primer Paso · Por validar

Propuesta de Primer Paso · Por validar. Plantilla para el kit de ovillo y guía propia, sin precios sugeridos ni datos precargados. No es un presupuesto de Ecocitex.

01 Qué acordar

Cliente y comuna; contenido y cantidades del kit; plazo de preparación; materiales y entrega incluidos; total en CLP; fecha de entrega y forma de pago.

02 Antes de enviarlo

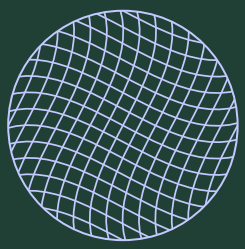
Calcular materiales, preparación de la guía, empaque y entrega con costos comprobados. Los precios de referencia de ovillos no son el precio de venta del kit. Revisar contenido y total con el comprador antes de confirmar.

Tu próximo paso

El PDF incluye una ficha rellenable. No cobra, firma ni envía este presupuesto.

Costos comprobados y datos pendientes

Tu presupuesto por completar.



Ficha rellenable · Todos los datos están por acordar

01 **Cliente**

02 **Comuna**

03 **Contenido del kit y cantidades**

04 **Plazo de preparación**

05 **Materiales y entrega incluidos**

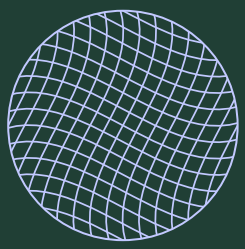
06 **Total en CLP**

07 **Fecha de entrega**

08 **Forma de pago**

Revisa contenido y precio con el comprador. No firma, cobra ni envía.

Guion de entrevista.



Propuesta de Primer Paso · Por validar

Propuesta de Primer Paso · Por validar. Plan para conversar con cinco potenciales compradores de kits de tejido. Cinco es el tamaño propuesto de la prueba, no un resultado observado.

01 Cinco preguntas

1. Cuéntame la última vez que compraste un ovillo o un kit de tejido.
2. ¿Qué querías tejer y cómo encontraste las instrucciones?
3. ¿Qué fue lo más difícil al elegir el material o seguir la guía?
4. ¿Qué alternativa elegiste y cuánto pagaste, si lo recuerdas?
5. ¿Qué pesó más en tu decisión: material, instrucciones, precio o entrega?

02 Qué registrar

Compra anterior, dificultad concreta, alternativa elegida y una frase con permiso para compartirla. Si luego muestras el prototipo, registra la reacción por separado: el interés declarado no es una compra ni valida la demanda.

Tu próximo paso

Reclutar cinco potenciales compradores y escuchar sus experiencias antes de ofrecer el kit. Registrar solo respuestas obtenidas y pedir permiso antes de compartirlas con el equipo.

Notas obtenidas y permisos para compartir